

Spermosens AB (publ)

Delårsrapport januari - juni 2023

JUNO-Checked visar lovande resultat



Väsentliga händelser under det andra kvartalet

- JUNO-Checked kassettprototyp testad ett viktigt steg mot färdigställande av JUNO-Checked systemet för forskningsändamål
- Erhöll bidrag på 300 KSEK från Vinnova för att attrahera spetskompetens
- JUNO-Checked instrument för forskningsändamål färdigställt

Väsentliga händelser efter kvartalets slut

- Spermosens AB JUNO-Checked påvisar spermiers bindningsförmåga
- Spermosens AB upptar lån om totalt 8,7 MSEK för att säkerställa fortsatta marknadsförberedande aktiviteter enligt tidigare kommunicerad plan

Finansiell Information

(KSEK)	2023 Kv2	2022 Kv2	2023 Kv1 - Kv2	2022 Kv1 - Kv2	2022 Helår	Rullande 12 mån.
Nettoomsättning	–	–	–	–	–	–
Rörelseresultat	-3 400	-3 700	-6 648	-6 208	-12 517	-12 957
- Varav aktiverat arbete för egen räkning	3 638	3 301	6 022	7 332	13 032	11 722
Likvida medel	6 758	12 862	6 758	12 862	552	6 758
Periodens kassaflöde	-6 389	11 325	6 206	6 171	-6 139	-6 104
Eget kapital	41 927	36 040	41 927	36 040	29 564	41 927
Balansomslutning	45 421	39 577	45 421	39 577	33 399	45 421
Soliditet (%)	92	91	92	91	89	92
Kassalikviditet (%)	249	626	249	626	53	249
Antal utestående aktier vid periodens slut	41 193 676	12 115 787	41 193 676	12 115 787	12 115 787	41 193 676
före och efter utspädning	41 193 676	11 188 556	34 928 275	10 849 760	11 487 048	23 428 281
Antal utestående optioner vid periodens slut exkl. TO2	1 366 800	870 000	1 366 800	870 000	422 000	1 366 800
Resultat per aktie	-0,08	-0,34	-0,19	-0,58	-1,10	-0,71
Antal anställda vid periodens slut	6	7	6	6	9	6



VD har ordet

Jag är stolt över framstegen vi gjort under kvartalet. Nära samarbete med våra partners är en viktig del och vi får utväxling av deras kompetenser och fokuserar själva på de delar vi är bäst på.

Färdigställandet av instrumentet för forskningsändamål är en viktig milstolpe. Väsentliga förbättringar har skett i såväl funktionalitet som i tillverkningsprocessen. Kassettprototypen är färdigställd, vilket är ytterligare en viktig milstolpe på vägen mot ett komplett system. Med hjälp av kassettprototypen har de första testerna av hur instrument och kassettsamverkar påbörjats.

I samarbete med Reproduktions Medicinskt Centrum i Malmö ges bland annat Spermiosens möjlighet till testning med humana prover, insamlande av kliniska data och en djup förståelse för kundens behov. Resultat från studierna är en viktig del i den löpande utvecklingen och säkerställer att kravbilderna på våra produkter tydliggörs och beaktas.

Spermiosens samarbete med kontraktstillverkare med gedigen erfarenhet av att ta produkter till marknaden är värdefullt. Risken minskar när vi metodiskt tar steg för steg. Partnerskapen ger tillgång till en flexibel produktionskapacitet, säkerställer kvalitet och kostnadseffektivitet. Genom att fasta kostnader optimeras, uppnås kostnadseffektivitet redan vid låga volymer. Och därmed möjligheten att tidigare nå positivt kassaflöde.

Organisatoriskt ser vi löpande över vårt resursbehov och optimerar strukturen. Bidrag från exempelvis Vinnova ger oss stöd i rekryteringen av spetskompetens. Genom effektivisering har vi reducerat behov av att ersätta de som slutat eller är föräldralediga. Finansiellt betyder det lägre fasta kostnader och en ökad flexibilitet.

Leverans av generation 1 av produkten för forskningsändamål närmar sig, och vi ser fram emot nästa steg. **Andra** steget är att färdigställa generation 2 av produkten, fortsatt för forskningsändamål.

Intresset för Spermiosens produkter är mycket stort. Spermiosens har tecknat avsiktsförklaringar avseende framtida försäljning för forskningsändamål med utvalda kunder i Skandinavien och USA. Eftersom det inte finns konkurrerande alternativ till JUNO-Checked finns möjligheten att utveckla Lab Developed Testsⁱ (LDTs). Användning av

produkter avsedda för forskningsändamål kan då även användas för diagnostiska procedurer.

Tredje steget innebär verifiering och validering av JUNO-Checked Systemet i kliniska studier. Samtidigt förbereds full marknads lanseringen. **Fjärde** steget innebär designtransfer och förberedelser inför tillverkning avsedd för allmän användning på IVF-kliniker runt om i världen. **Femte** steget innebär full certifiering gjord av tillsynsmyndigheter.

Vi deltog i European Society of Human Reproduction and Embryologys årliga konferens under juni. Området vi verkar inom är mer aktuellt än någonsin, och vi utökade vårt nätverk av såväl ledande forskare såsom potentiella framtida kunder.

Spermiosens utvecklar produkter baserade på en patent-skyddad teknologi med grund i bioteknologi och elektrokemi. Bindningsförmågan mellan spermie och äggcell mäts, vilket är en förutsättning för naturlig fertilisering. Förbättrad diagnostik bedöms ge möjligheter att välja lämplig behandling, och därmed förbättra förutsättningarna för önskat resultat vid assisterad reproduktionsteknologi (ART).

Efter balansdagen har Spermiosens avtalat med ett antal finansierare, däribland mig själv, om ett lån om totalt 8,7 MSEK. Lånefinansieringen tillåter oss att bibehålla hastigheten i utvecklingen enligt tidigare kommunicerad plan vilket är mycket positivt. Styrelsen och ledningens tidigare kommunicerade bedömning att Bolaget behöver tillföras cirka 60 MSEK under perioden 2023–2025 kvarstår. Av detta tillfördes Bolaget en nettolikvid om cirka 19 MSEK från företrädesemissionen under januari 2023.

Jag vill rikta ett stort tack till alla våra investerare för fortsatt förtroende och till teamet för alla ansträngningar i vårt viktiga arbete. Vi ser fram emot att introducera JUNO-Checked till utvalda kunder under andra delen av 2023 och den fortsatta utvecklingen av Spermiosens.



Ulrik Nilsson

VD Spermiosens AB

Kort om Spermosen

Problemet: WHO uppskattar att över 48 miljoner par är drabbade av infertilitet världen överⁱⁱ. Fler än 25 miljoner människor i Europa drabbas av infertilitetⁱⁱⁱ. Trots att 50 procent av alla fall beror på manlig faktor, saknas fortfarande teknologi för att diagnosticera manlig infertilitet. Stort fokus har lagts på att diagnostisera kvinnlig infertilitet, vilket lett till försummelse av manlig infertilitet – dess forskning, diagnos och behandling^{iv}. Årligen utförs 3–4 miljoner IVF-behandlingar globalt, varav tyvärr färre än 1 av 5 är framgångsrika.

Vår genombrotts-teknologi: Spermosen har utvecklat en metod som mäter interaktion mellan spermier och äggcellsproteiner. För första gången möjliggörs bestämning av bindningsförmågan hos spermier. Detta kommer hjälpa läkaren att välja lämplig IVF-behandling, vilket ökar framgångsfrekvensen och leda till färre IVF-behandlingar för att uppnå en graviditet.

Patentskydd: Spermosen patentportfölj inkluderar idag ett patent som ger skydd för sin medicintekniska produkt inklusive biosensorn och dess användning för selektion av lämpliga spermier för In Vitro Fertilisering (IVF-behandling). Spermosen har erhållit patentskydd för sin teknologi på alla viktiga europeiska marknader fram till 2039, samt Japan, Sydafrika och Hong Kong. Patentansökningar är pågående på övriga nyckelmarknader.



Spermosen första produkt: JUNO-Checked systemet består av ett instrument och engångskassetter. Kassetterna innehåller biosensorn som spermieprover appliceras på för att mäta bindningskapaciteten. Standard IVF (StIVF) rekommenderas för sperma med hög poäng, och därmed dra nytta av den naturliga befruktning-processen. Om en låg poäng observeras, rekommenderas den alternativa behandlingen Intra Cytoplasmic Sperm Injection (ICSI).

Teknisk pipeline: Spermosen produktportfölj ligger i framkant av innovation inom manlig reproduktion och inkluderar medicinsk utrustning för diagnostik som ”best practice”

behandlingsmetod. Medan JUNO-Checked hjälper till att välja mellan StIVF och ICSI, hjälper JUNO-Picked IVF-kliniken att välja lämplig sperma för ICSI. Lansering och användning av Spermosen produkter förväntas bidra till att forma och främja den globala IVF-marknaden och ge bättre och förbättrad upplevelse för både IVF-klinikerna och ofrivilligt barnlösa par.

Marknaden: Den globala marknaden för provrörsbefruktning värderades till 21,9 miljarder USD 2021 och förväntas växa med en sammansatt årlig tillväxttakt (CAGR) på sex procent från 2022 till 2030^v. Med över 3 miljoner årliga behandlingar och ett försäljningspris på 200 dollar per kassett beräknar vi försäljningspotentialen för vår första produkt, till över 600 MUSD. I Skandinavien utfördes under 2018 nästan 50 000 behandlingar. Cirka 20 000 behandlingar startades 2019 i Sverige^{vi}. I Skandinavien finns det cirka 50 kliniker Utan en konkurrerande alternativ diagnostisk produkt, globalt patentskydd och ett trängande marknadsbehov, siktar Spermosen på att bli marknadsledande inom manlig fertilitetsmedicinsk utrustning globalt.

Var vi finns: Bolaget har sitt huvudkontor och laboratorium på Medicon Village i Lund, Sverige och samarbete sker med utvecklingspartners runt om i Europa.

Medicon Village utgör tillsammans med Biomedicinskt Centrum på Lunds universitet, European Spallation Source (ESS), MAX IV och andra aktörer i regionen en unik koncentration av forskning och utveckling kopplat till Life science. Verksamheterna har en tydlig mission att förändra och förbättra.

Spermosen är del av den innovativa och expansiva Life Science sektorn i Öresundsregionen.

Finansiella kommentarer

Nettoomsättning och rörelseresultat

Nettoomsättningen under kvartalet uppgick till 0 KSEK (0). Rörelsens kostnader i kvartalet uppgick till -3 400 KSEK (-3 700). Kostnadsminskningarna är främst hänförlig till minskade kostnader för administration. Kostnaderna för forskning och utveckling uppgick till -1 773 KSEK (-1 920). Kostnaderna består till större delen av inköp från externa leverantörer. I forskning och utveckling ingår avskrivningar av materiella anläggningstillgångar som uppgick till -42 KSEK (0). Avskrivningarna relaterar sig främst till laboratorietrustning. Utvecklingsutgifter om 3 638 KSEK (3 301) har aktiverats i balansräkningen. Kostnaderna för administration uppgick till -1 557 KSEK (-1 950). Kostnaderna består till större delen av personalkostnader. Övriga rörelseintäkter och kostnader relaterar sig till valuta och erhållna bidrag -70 KSEK (170).

Nettoomsättningen i delårsperioden uppgick till 0 KSEK (0). Rörelsens kostnader under delårsperioden uppgick till -6 648 KSEK (-6 208). Kostnadsökningen är främst hänförlig till ökade kostnader för forskning och utveckling. Kostnaderna för forskning och utveckling uppgick till -3 357 KSEK (-2 820). Kostnaderna består till större delen av inköp från externa leverantörer. I forskning och utveckling ingår för avskrivningar av materiella anläggningstillgångar som uppgick till -82 KSEK (0). Avskrivningarna relaterar sig främst till laboratorietrustning. Utvecklingsutgifter om 6 022 KSEK (7 332) har aktiverats i balansräkningen. Kostnaderna för administration uppgick till -3 193 KSEK (-3 565). Kostnaderna består till större delen av personalkostnader. Övriga rörelseintäkter och kostnader relaterar sig till valuta och erhållna bidrag -98 KSEK (177).

Finansnetto och skatt

Kvartalets resultat före skatt uppgick till -3 429 KSEK (-3 752). Resultat per aktie för kvartalet uppgick till -0,08 kr (-0,34).

Delårsperiodens resultat före skatt uppgick till -6 704 KSEK (-6 290). Resultat per aktie för kvartalet uppgick till -0,19 kr (-0,58).

Kassaflöde och finansiering

Kvartalets kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -2 603 KSEK (-4 034), varav 740 (-282) KSEK är hänförligt till minskad kapitalbindning. Under kvartalet har återbetalning av lån från Almi upptagna under 2020, respektive 2022 gjorts med 147 KSEK. Under maj månad

2022 genomfördes en optionsinlösen som tillförde bolaget ett totalt netto om 18,7 MSEK. Totalt kassaflöde för kvartalet uppgår till -6 389 KSEK (11 325).

Delårsperiodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till -6 456 KSEK (-6 131), varav KSEK 84 (159) är hänförligt till minskad kapitalbindning. Under delårsperioden har investeringar i laboratorietrustning genomförts om 46 KSEK (0). Under delårsperioden har återbetalning av lån från Almi upptagna under 2020, respektive 2022 gjorts med 254 KSEK. Under januari månad 2023 genomfördes en företrädesemission uppgående till 24,4 MSEK (varav ökning av aktiekapitalet med 2 908 KSEK) före emissionskostnader om 5,6 MSEK. Bolaget har därmed tillförts ett totalt netto om 18,8 MSEK. Under maj månad 2022 genomfördes en optionsinlösen som tillförde bolaget ett totalt netto om 18,8 MSEK. Totalt kassaflöde för delårsperioden uppgår till 6 206 KSEK (6 171).

Likviditet

Likvida medel uppgick vid periodens slut till 6 758 KSEK (12 862). Bolaget har på balansdagen en total räntebärande skuld om 1 105 KSEK (1 462).

Efter balansdagens slut har bolaget avtalat med ett antal finansierare och Bolagets VD, Ulrik Nilsson, om ett lån om totalt 8,7 MSEK. Lånet har upptagits till marknadsmässiga villkor och löper fram till och med den 31 maj 2024. Ulrik Nilssons del av Lånet uppgår till 3 MSEK, för vilken ingen uppläggningsavgift utgår. Lånet upptas i syfte att säkerställa fortsatta marknadsförberedande aktiviteter.

Styrelsen och ledningens tidigare kommunicerade bedömning att Bolaget behöver tillföras cirka 60 MSEK under perioden 2023–2025 kvarstår. Av detta tillfördes Bolaget en nettolikvid om cirka 19 MSEK från företrädesemissionen under januari 2023. Styrelsen planerar för att bolaget tillförs kapital för att ha god framförhållning i den planerade investeringstakten, vilket kan innebära att ytterligare kapital behöver tillföras bolaget.

Det totala egna kapitalet uppgick vid periodens utgång till 41 927 KSEK (36 040) och eget kapital per aktie till 1,02 kr (2,97).

Personal och organisation

Vid delårsperiodens utgång hade bolaget 5 (7) anställda. Av de anställda var 3 (3) kvinnor.

Övrig information

Bolaget

Spermosens AB är ett svenskt publikt aktiebolag med organisationsnummer 559179-0380. Bolaget grundades 2018 i samband med att patentansökan inlämnades avseende att använda JUNO-proteinet som en indikator för manlig fertilitet.

Styrelse

I enlighet med valberedningens förslag omvaldes på årsstämman 2023 Eva Nilsagård, Søren Melsing Frederiksen, Ingela Liljeqvist Soltic, Christina Östberg Lloyd och Kushagr Punyani som styrelseledamöter. Eva Nilsagård omvaldes som styrelsens ordförande.

Redovisningsprinciper

Spermosens tillämpar Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 (K3) vid upprättandet av sina finansiella rapporter. Bolaget har bytt från kostnadslagsindeldad resultaträkning till funktionsindeldad resultaträkning för att ge en bättre beskrivning av företagets verksamhet. Jämförelsetalen har omräknats. Redovisnings- och värderingsprinciper är oförändrade i jämförelse med föregående år. För ytterligare information hänvisas till bolagets årsredovisning för 2022.

Transaktioner med närstående

Bolag ägt av styrelseledamot Kushagr Punyani har under kvartalet totalt fakturerat 292 (330) KSEK vilket inkluderar konsultarvode för rollen som CSO. Under delårsperioden har totalt utbetalats 604 (695) KSEK.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Bolagets risker och osäkerhetsfaktorer finns utförligt beskrivna i årsredovisningen för 2022. Inga händelser av väsentlig betydelse har inträffat sedan dess som påverkar eller förändrar dessa beskrivningar av bolagets risker och hantering av dessa.

De globala målen – SDG 3 och SDG 5ⁱⁱⁱ

Infertilitet påverkar ofta miljontals människor över hela världen med förödande konsekvenser. Att ta itu med infertilitet är centralt för att uppnå Sustainable Development Goal (SDG) 3 – Säkerställa hälsosamma liv och främja välbefinnande för alla i alla åldrar – och SDG 5 – Uppnå jämställdhet och stärka alla kvinnor och flickor. Adressering av infertilitet är också centralt för att uppnå de mänskliga rättigheterna åtnjutande av högsta möjliga standard av fysisk och mental hälsa och att bestämma antal, tidpunkt och avstånd mellan barn.

Omvärldsrisk

I följderna av kriget i Ukraina ser vi en risk av påverkan avseende komponentbrist och förlängda ledtider. Påverkan från en högre inflation kan inte uteslutas.

Uppskattning och bedömningar

För att kunna upprätta de finansiella rapporterna, gör styrelsen och bolagsledningen bedömningar och antaganden som påverkar företagets resultat och ställning, samt av lämnad information i övrigt.

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historiska erfarenheter och andra faktorer, inklusive förväntningar om framtida händelser som förväntas rimliga under rådande förhållanden. Faktiskt utfall kan komma att skilja sig från gjorda bedömningar. De områden där uppskattningar och antaganden skulle kunna innebära betydande risk för justeringar i redovisade värden för resultat och finansiell ställning under kommande rapportperioder, är främst bedömningar om marknadsförutsättningar och därmed värdet på bolagets anläggningstillgångar.

Granskning

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Undertecknade försäkrar att bokslutskommunikén ger en rättvisande översikt av bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget står inför.

Lund 14 juli 2023

Eva Nilsagård
Styrelsens ordförande

Ingela Liljeqvist Soltic
Styrelseledamot

Søren Melsing Frederiksen
Styrelseledamot

Christina Östberg-Lloyd
Styrelseledamot

Kushagr Punyani
Styrelseledamot

Ulrik Nilsson
Verkställande direktör

Finansiella rapporter i sammandrag

Resultaträkning

(KSEK)	Not	2023 Kv2	2022 Kv2	2023 Kv1 - Kv2	2022 Kv1 - Kv2	2022 Helår	Rullande 12 mån.
Nettoomsättning		–	–	–	–	–	–
Summa rörelsens intäkter		–	–	–	–	–	–
Rörelsens kostnader							
Forskning och Utveckling	2	-1 773	-1 920	-3 357	-2 820	-5 084	-5 621
Administration		-1 557	-1 950	-3 193	-3 565	-7 773	-7 401
Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader		-70	170	-98	177	340	65
Rörelsekostnader		-3 400	-3 700	-6 648	-6 208	-12 517	-12 957
Rörelseresultat		-3 400	-3 700	-6 648	-6 208	-12 517	-12 957
Finansiella poster							
Räntekostnader och liknande resultatposter		-29	-52	-56	-82	-129	-103
Resultat före skatt		-3 429	-3 752	-6 704	-6 290	-12 646	-13 060
Inkomstskatt		–	–	–	–	–	–
Periodens resultat		-3 429	-3 752	-6 704	-6 290	-12 646	-13 060
Resultat per aktie (SEK)							
Resultat per aktie före och efter utspädning		-0,08	-0,34	-0,19	-0,58	-1,10	-0,71
Genomsnittligt antal utestående aktier före/efter utspädning		41 193 676	11 188 556	34 928 275	10 849 760	11 487 048	23 428 281

Balansräkning

(KSEK)	Not	2023 30-Jun	2022 30-Jun	2022 31-Dec
TILLGÅNGAR				
Immateriella anläggningstillgångar	1	37 338	25 616	31 316
Materiella anläggningstillgångar	2	678	–	714
Kundfordringar		–	–	–
Övriga fordringar		647	1 099	817
Likvida medel		6 758	12 862	552
SUMMA TILLGÅNGAR		45 421	39 577	33 399
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Eget kapital		41 927	36 040	29 564
Långfristiga räntebärande skulder		518	1 307	1 235
Kortfristiga räntebärande skulder		587	125	125
Leverantörsskulder		1 516	689	740
Övriga skulder		873	1 416	1 735
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		45 421	39 577	33 399

Förändringar i eget Kapital

	2023	2022	2023	2022	2022	Rullande
(KSEK)	Kv2	Kv2	Kv1 - Kv2	Kv1 - Kv2	Helår	12 mån.
Eget kapital vid periodens ingång	45 312	21 100	29 564	23 638	23 638	36 040
Periodens resultat	-3 429	-3 752	-6 704	-6 290	-12 646	-13 060
Kvalificerade Personaloptioner	44	–	82	–	51	133
Transaktioner med aktieägare	–	18 692	18 985	18 692	18 521	18 814
Eget kapital vid periodens utgång	41 927	36 040	41 927	36 040	29 564	41 927

Kassaflödesanalys

	2023	2022	2023	2022	2022	Rullande
(KSEK)	Kv2	Kv2	Kv1 - Kv2	Kv1 - Kv2	Helår	12 mån.
Kassaflöde från den löpande verksamheten						
Rörelseresultat	-3 400	-3 700	-6 648	-6 208	-12 517	-12 957
Avskrivningar	42	–	82	–	63	145
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	44	–	82	–	52	134
Erlagd ränta	-29	-52	-56	-82	-129	-103
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	-3 343	-3 752	-6 540	-6 290	-12 531	-12 781
Förändring i rörelsekapital	740	-282	84	159	811	736
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 603	-4 034	-6 456	-6 131	-11 720	-12 045
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-3 639	-3 301	-6 068	-7 332	-13 809	-12 545
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-147	18 660	18 730	19 634	19 390	18 486
Periodens kassaflöde	-6 389	11 325	6 206	6 171	-6 139	-6 104
Likvida medel vid periodens ingång	13 147	1 537	552	6 691	6 691	12 862
Likvida medel vid periodens utgång	6 758	12 862	6 758	12 862	552	6 758

Noter

NOT 1 - Balanserade utvecklingsutgifter

	2023	2022	2023	2022	2022	Rullande
(KSEK)	Kv2	Kv2	Kv1 - Kv2	Kv1 - Kv2	Helår	12 månader
Ingående anskaffningsvärden	33 700	22 315	31 316	18 284	18 284	25 616
Periodens anskaffningar	3 638	3 301	6 022	7 332	13 032	13 369
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	37 338	25 616	37 338	25 616	31 316	37 338

NOT 2-Maskiner och andra tekniska anläggningar

	2023	2022	2023	2022	2022	Rullande
(KSEK)	Kv2	Kv2	Kv1 - Kv2	Kv1 - Kv2	Helår	12 mån.
Ingående anskaffningsvärden	822	–	777	–	–	–
Periodens investeringar	1	–	46	–	777	823
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	823	–	823	–	777	823
Ingående avskrivningar	-103	–	–	–	–	–
Periodens avskrivningar*	-42	–	-145	–	-63	-145
Utgående ackumulerade avskrivningar	-145	–	-145	–	-63	-145
Bokfört värde	678	–	678	–	714	678

*Avskrivningar redovisas i sin helhet under Forskning och Utveckling i resultaträkningen

Aktiekapital, aktien och ägarförhållanden

Bolagets aktiekapital uppgår till 4 119 367,60 kronor fördelat på 41 193 676 utestående aktier. Bolaget har endast ett aktieslag och samtliga aktier har lika rätt till utdelning. Handel i aktien sker på Spotlight Stock Market under handelsnamnet SPERM och ISIN-kod SE0015346424.

Incitamentsprogram

Bolaget har två pågående incitamentsprogram om totalt 1 366 800 teckningsoptioner vilka alla ger rätt att teckna en ny aktie. Alla teckningsoptioner har utgetts till marknadsmässigt värde, beräknat enligt "Black Scholes"-formeln. Om alla utestående teckningsoptioner utnyttjas kommer utspädningseffekten uppgå till cirka 3,3 procent.

Tilldelningsdatum	Optionspris	Tidigaste inlösendag	Slutförfalldag	Lösenpris	Utestående optioner	Utspädning vid full teckning
2020-09-28	0,35	2023-11-10	2023-11-24	2,58	550 800	1,3%
2022-05-12	2,60	2025-06-20	2027-06-19	7,75	816 000	1,9%
					1 366 800	3,3%

För mer information om och fullständiga villkor beträffande teckningsoptionsprogram 2020/2023 hänvisas till beslutet på den extra bolagstämman den 28 september 2020. För mer information om och fullständiga villkor beträffande teckningsoptionsprogram 2022/2025 hänvisas till beslutet på den bolagstämman den 12 maj 2022.

Största ägarna 30 juni 2023

Aktieägare, som ej är ägarregistrerade, utan vars aktier är placerade i försäkringar och depåer syns ej i denna förteckning.

Aktieägare	Antal aktier	Procent
AVANZA PENSION	5 253 874	12,8%
BRANDT, MAGNUS	2 463 500	6,0%
KUSHAGR PUNYANI	1 637 764	4,0%
NORDNET PENSIONS FÖRSÄKRING	1 081 562	2,6%
ANDREAS WARD	1 172 800	2,8%
RASPART FÖRVALTNING AB	930 804	2,3%
CAPITRAL AB	700 500	1,7%
GABRIELLA JARNELID	470 000	1,1%
BANK OF NEW YORK MELLON SA/NV	442 882	1,1%
Rune Löderup	420 830	1,0%
Övriga aktieägare	26 619 160	64,6%
Total	41 193 676	100,0%

Övriga konvertibler, teckningsoptioner och andra aktierelaterade instrument

I enlighet med memorandum inför notering vid Spotlight Stock ingick bolaget ett kontrakt med Gemstone Capital A/S ("Gemstone") som gav Gemstone rätt att erhålla 156 500 teckningsoptioner som delersättning för finansiella tjänster. Teckningsoptionerna ger Gemstone möjlighet att när som helst under fem (5) år från första dag för notering förvärva aktier i Bolaget. Lösenpriset för att teckna aktierna uppgår till det lägsta av aktiepriset vid noteringsemissionen och en eventuell framtida nyemission i Bolaget. Vid bokslutsdagen har Gemstone 78 251 teckningsoptioner.

I enlighet med memorandum inför företrädesemission 2023 utgjorde En (1) Unit en (1) aktie, en (1) vederlagsfri teckningsoption av serie TO2. Teckning av aktier med stöd i TO2 ska ske under tiden från och med den 29 januari 2024 till och med den 15 februari 2024. Varje teckningsoption berättigar till teckning av en (1) ny aktie till en teckningskurs motsvarande 70 procent av den volymvägda genomsnittliga betalkursen för Bolagets aktier på den plattform/marknad som aktierna är noterade på under perioden från och med den 27 november 2023 till och med den 15 december 2023, dock lägst 0,84 SEK och högst 2,52 SEK. Vid bokslutsdagen finns 29 077 889 teckningsoptioner (ISIN SE0019176462).

Finansiell kalender

Delårsrapport tredje kvartalet 2023

13 oktober 2023

Bokslutskommuniké 2023

9 februari 2023

Bolagets finansiella rapporter finns tillgängliga på

www.spermosens.com

Frågor kring rapporten besvaras av:

Ulrik Nilsson, VD

Tel: +46 (0)72-888 28 11

E-post: uni@spermosens.com

Denna information är sådan information som Spermosens AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades för offentliggörande den 14 juli 2023 klockan 08:00.

ⁱ https://health.ec.europa.eu/latest-updates/mdcg-2023-1-guidance-health-institution-exception-under-article-55-regulation-eu-2017745-and-2023-01-10_en

<https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pmc/articles/PMC9985058/>

ⁱⁱ <https://www.who.int/news-room/fact-sheets/detail/infertility>

ⁱⁱⁱ <https://fertilityeurope.eu/>

^{iv} <https://doi.org/10.1093/biolre/iox161>

^v <https://www.grandviewresearch.com/industry-analysis>

^{vi} <https://www.medscinet.com/qjvf/arsrapporter.aspx>

^{vii} <https://www.who.int/publications/i/item/978920068315>